

Dober nakup opreme Kaj pa je to?

KOCH
PRODAJA IN SERVIS OPREME
WWW.koch.si



V zadnjem času razni proračunski porabniki ter po njihovem zgledu tudi vsa ostala večja in manjša podjetja kupujejo opremo po sistemu »tri ponudbe - najnižja cena«. Bolezenski znaki takšnih nespametnih nakupov so se prav neverjetno hitro razširili prav do najmanjših servisov in raznih d.o.o. -jev. Nekateri pri tem res ne poznajo meja in zbirajo za najbolj preprosto orodje tudi cele gore ponudb, izsiljujejo z neverjetnimi roki plačil in še kakšnimi drugimi absurdnimi zahtevami, ki s tehniko in uporabo orodja nimajo nobene povezave.

Aleksander Presekar
Direktor podjetja KOCH, Servisna oprema, d.o.o.

Kvaliteta opreme pri takšnem nakupu sploh ni pomembna. Ustreznost opreme prav tako ni pomembna. Ali je oprema kompatibilna z opremo, ki je že v delavnici, je vprašanje, ki se ga v javnih razpisih in pri nabiralcih ponudb elegantno izognejo. Servisne storitve in vse ostale po prodajne aktivnosti so zreducirane na zakonska določila in ne na dejansko uporabne in smiselne zahteve in zmožnosti dobavitelja. Najnižja cena pa je tako ali tako na koncu po vseh bolj ali manj znanih zgodbah samo pesek v oči. Pojavljajo se ponudniki z opremo, ki že dolgo časa stoji v skladiščih in so jo pripravljene prodati za kakršno koli ceno in s plačilnim rokom tudi do 270 dni, samo da dobijo denar vloženi

Ustrezna alternativa takšnemu nakupu, je financiranje nakupa opreme s pomočjo leasinga. Trenutno so obrestne mere zelo ugodne. Euribor je v primerjavi s

čil leasinga so v primerjavi z življenjsko dobo opreme zelo ugodne. Nekatere leasing hiše so občutno pocenile stroške za odobritve in zahtevane pogoje, z namenom, da bi zainteresiranim kupcem čim bolj približali nakup preko leasinga.

Naj navedem naslednji zelo nazoren in poučen primer. Nek podjetnik želi razširiti svoje poslovanje z nakupom vulkanizerske opreme. Potrebuje premontažni stroj, stroj za uravnoteže-



v zalogo ali razstavni eksponat nazaj. Ne nazadnje se pojavljajo razni posredniki, ki spretno zbirajo ponudbe, izpolnjujejo dokumentacijo, množijo navidezno število ponudnikov, igrajo vmesne člene v verigi ter vplivajo na končni izbor.

prejšnjim letom nižji. Trenutno je trimesečni euribor: 0,899 %, oktobra 2008 je bil npr. preko 5-ih %. Davčno gledano se oprema šteje kot strošek v poslovanju. Upošteva se vstopni DDV. Obračunava se ustrezna amortizacija. Dobe odpla-

nje koles, vulkanizersko dvigalo, pnevmatsko orodje in še kakšne drobnarije. Mesečni obrok leasinga za opremo srednjega cenovnega razreda je: 110 EUR. Koliko pnevmatik je potrebno premonirati, če se gibljejo cene za premonitazo okrog 10 EUR/kolo? Vozila imajo po štiri kolesa, da ne bo napake pri računanju.

Občajno rečemo, da je mesečni obrok ob pametnem izboru opreme plačan v enem samem dopoldnevu.

Vsekakor je finančno in knjigovodsko gledano bolj pametno vložiti denar v zalogo materiala in kupiti opremo servisa s pomočjo ugodnega leasinga. 

KOCH
PRODAJA IN SERVIS OPREME
KOCH, SERVISNA OPREMA, d.o.o.
Špruha 42, 1236 Trzin
aleksander.presekar@koch.si
Tel.: 01 56 44 770
Fax: 01 56 44 772
Gsm: 041 638 609
Gsm: 051 609 990

TOTALNA RAZPRODAJA



Werther WA 4000B
Avtooptika
7.390 EUR + DDV



Waeco ACS 2000
Naprava za polnjenje klim v vozilih
2.650 EUR + DDV



Sonic 484
484-delni set ročnega orodja z vozičkom
1.476 EUR + DDV



Werther 301
Elektromehansko dvostebrno dvigalo
1.950 EUR + DDV

Ostale produkte iz totalne razprodaje si poglejte na:

www.koch.si

Cene ne vključujejo dostave in montaže.

